



1: Da li ste dobar pregovarač?

Kao i svaka druga veština u menadžmentu, pregovaranje može da se nauči, vežba i usavrši. U sledećem upitniku nabrojane su lične karakteristike neophodne da bi bili uspešan pregovarač. Na skali od 1-10 zaokružite onu vrednost koja najbolje odslikava vašu ličnost (veći broj - veća zastupljenost) što će pokazati koje su vaše jake strane kao pregovarača, kao i oblasti u kojoj su potrebna poboljšanja. Na kraju saberite vrednosti u svih deset karakteristika.

- | | |
|--|--|
| 1. Uživam da komuniciram sa drugim ljudima na način koji će doneti koristi obema stranama. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 2. Uživam da rešavam probleme i pronalazim kreativna rešenja. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 3. Spreman sam da postavim onoliko pitanja koliko je potrebno kako bi dobio potrebne informacije da donesem najbolju odluku. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 4. Strategiju, taktiku i komentare mog sagovornika ne primam lično. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 5. Nastojim da otkrijem potrebe, želje i motive druge strane, kako bi joj pomogao da i ona ostvari svoje ciljeve. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 6. Sposoban sam da jasno i racionalno razmišljam i kada se nalazim pod pritiskom. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 7. Samopouzdan sam, i imam visok nivo ambicije i očekivanja. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 8. U pregovorima pridajem veliki značaj svojoj strategiji i taktici. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 9. Prilikom rešavanja problema spreman sam i na kompromise. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |
| 10. Dobar sam slušalac. | <input type="radio"/> 1 <input type="radio"/> 2 <input type="radio"/> 3 <input type="radio"/> 4 <input type="radio"/> 5 <input type="radio"/> 6 <input type="radio"/> 7 <input type="radio"/> 8 <input type="radio"/> 9 <input type="radio"/> 10 |

REZULTAT:

Više od 90 poena - Imate odlike sjajnog pregovarača. Znae šta pregovori zahtevaju i ponašate se u skladu s tim. **80-89 poena** - Dobar ste pregovarač, ali postoje određene veštine u kojima su potrebna poboljšanja. **70-79 poena** - Poznajete proces pregovaranja, ali je potrebno da unapredite neke važne veštine. **0-70 poena** - Popunite upitnik još jedanput, jer ste možda bili (preoštri prema sebi. U svakom slučaju posvetite posebnu pažnju onim pitanjima u kojima ste dobili manji broj poena. Njihovo unapređenje će vam omogućiti da postanete bolji pregovarač!